

# emin bülten

SAYI - 1



Emin Şirketler Grubu'nun  
ücretsiz yayınıdır



**KOLEZYUM**  
YALOVA

# 2. El aracınızı peşinata sayıyoruz, istediğiniz yerden beğendiğiniz evi, faizsiz veriyoruz.



Adınızı, soyadınızı, il ve ilçenizi yazıp  
SMS gönderin biz sizi arayalım.

0506 108 36 46

**EMİNEVİM**  
Ev almanın en kolay yolu



/Eminevim

www.eminevim.com.tr

444 36 46

## İçindekiler

Emin Üstün "İnsan Yükseldikçe Ekonomi Yükselir"

6

Kolezyum Sahneye Çıkıyor

10

Eminevim Gönüllülük Sistemi

12

İşaret Dili Okulu

14

Bu Meydan, Er Meydanı!

16

Müşteri Hikayesi

18

Sizleri de Aramızda Görelim

20

79 Milyon İçin, 30 Kurşun

22

O Hayallere Emin Umutlar

24

Şubemizi Gezelim, Sistemi Öğrenelim

26

eminbülten

Emin Şirketler Grubu yayınıdır.

Ocak 2017  
Yıl:1 - Sayı:1

Emin Evim Emin Otomotiv İletişim Org.  
Paz. San. Tic A.Ş. adına sahibi  
**A. Emin Üstün**

Genel Yayın Yönetmeni & Editör:  
**Kübra Üstün Merhi**

Yazı İşleri Müdürü:  
**Ömer Faruk Özcan**

Prodüksiyon Sorumlusu:  
**Ahmet Cemil Şişman**

İçerik:  
**Ahmet Cemil Şişman, Cemil Can Güçkan,  
Doğukan Yılmaz, Ekrem Orcan, Kemal Akın,  
Mesut Mustafa Öcal, Ömer Faruk Özcan,  
Zeynep Betül Kavak**

Grafik Tasarım:  
**Cemil Can Güçkan, Ekrem Orcan**

Hukuk Müşaviri:  
**Av. İsmail Tuğrul**

İletişim:  
Kısıklı Cad. No: 36 Altunizade  
Üsküdar / İstanbul  
Tel: 444 36 46  
Faks: 0216 651 50 93  
www.emingrup.com.tr  
www.eminevim.com.tr  
www.eminoto.com.tr  
f t i @ /Eminevim

Basım Yeri:  
Form Baskı Teknolojileri  
Reklam ve Pazarlama Tic. Ltd. Şti.  
Adres: Şerifali Mah. Bayraktar Blv. Şehit Sk.  
No:16 Zemin Kat Ümraniye / İSTANBUL  
Telefon: 0216 337 37 96  
E Mail: baski@formbaski.com.tr

Yapım:  
**Kurumsal İletişim**

Yayın Türü:  
**Sürelî Yayın**

Emin Bülten  
Emin Şirketler Grubu'nun  
müşterilerine hediyesidir.  
Bültenimizde yayımlanan yazı ve fotoğraflar  
kaynak belirtilerek alıntı yapılabilir.



“

VARACAĞINIZ

EV,  
KENDİ  
EVİNİZ  
OLSUN...

”

Tüm Türkiye’de ev sahibi olmak isteyenler için faizsiz bir sistem var.  
Bu sistem ile isteyen herkes tek kuruş faiz ödemedi,  
taksitleri kendisi belirleyerek, ara ödeme yapmadan istediği evi alabiliyor.  
Üstelik hiç peşinatı olmayanlar bile bu sistemde kolaylıkla ev sahibi olabiliyor.  
Şimdi Eminevim’in mükemmel sistemi hakkında detaylı bilgi alın,  
binlerce aile gibi siz de kendi evinize taşının...

Adınızı, soyadınızı, il ve ilçenizi yazıp  
SMS gönderin biz sizi arayalım.

0506 108 36 46

**EMİNEVİM**  
Ev almanın en kolay yolu



/Eminevim

www.eminevim.com.tr

444 36 46

## Hedefimiz, yüzde 30!..

Bugüne kadar binlerce aileyi; önce araç sonrada ev sahibi yapabilme mutluluğuna ulaşan şirketimiz, bereketli elbirliği sistemini, diğer yaşamsal sektörlere de taşımaya hedefliyor.

İnancımız gereği biliyoruz ki; niyet hayr ise akıbetinde hayr oluyor biiznillah!..

Malumunuz ki, elbirliği sistemi sayesinde ev almak için her ay binlerce kişi bizlere başvururken aynı şekilde her ay bin’in üzerinde aile de evini teslim alıyor. Bu sistem; isteyene istediği yerden evini sunarken, takdir edersiniz ki; faizsiz olması da en önemli özelliği ve güzelliği...

Ülkemiz insanına deyim yerindeyse hediye gibi bir uygulama kazanımı sağlayan kıymetli büyüğümüzün elbirliği uygulaması sayesinde binlerce aileyi ev sahibi yapan Emin Şirketler Grubu, imece usulü benzeri bir uygulamayı ihtiyaç cezbeden diğer sektörler de taşımak için harekete geçti.

“Ortaklaşa kalkınmak büyük mutluluktur” sözlerini kendine şiar edinen büyüğümüz Emin Üstün, Elbirliğinin milli bir kalkınma modeli olduğunu anlatarak, bunu geliştirmek için bizlere de her daim yeni yöntem ve alternatifler üretiyor.

Malum darbe girişimi sonucunda, hain terör örgütlerinin ülkemizde oynamak istediği (milletimizin ve hükümetimizin dirayetli duruşu sayesinde bastırılan) saldırı, çoğu sektörde önemli duraklamalar, geri adımlar yaşattı.

Gerek bizlerin, gerekse hükümetimizin yaptığı kampanyalarla bu duraksama bir nebze olsun atlatılsa da; 2016 yılının ilk iki çeyreği kadar olmadı.

Emin Şirketler Grubu olarak bizde, 2016 yılını; kendimize belirlediğimiz hedefler doğrultusunda yüzde 30 büyüme ile tamamladık. Bu oran, bizim kendimize her yıl belirlemiş olduğumuz bir hedefti aslında.

Bu zamana kadar 100 bine yakın aileyi ev ve otomobil sahibi yapan şirketimiz, bunu yaparken de kendi milli paramızdan başkasını kullanmadı. Tüm satışlarımız ve teslimatlarımız milli paramız, Türk liramız üzerinden oldu.

Biz bunu 25 yıldır yapıyoruz ve bundan sonra da yapmaya devam edeceğiz. Şu anda sektör, var olan mevcut projelerin yoğunluğu ve insanların alım gücüne bağlı olarak 2017’yi biraz daha sakin geçirecek gibi görünüyor; çünkü projelerde maalesef tabana inilmiyor. Bu nedenle insanımız bu projelere ister istemez ilgi göstermiyor. İnsanımızın alım gücünü göz önünde bulundurmanız lazım. Onları gözardı ettiğimiz süreç boyunca da sektörümüzün bir yerde tıkanacağı kanaati ağır basıyor.

Biz yapmış olduğumuz organizasyonlarla tabana inerek, ev sahibi olmak isteyip fakat maddi imkânsızlıklardan dolayı bu hayalini gerçekleştiremeyen vatandaşlarımızın yanında oluyoruz ve onların faizsiz ve en kısa yoldan, kendi bütçelerine göre ev sahibi olmalarını sağlıyoruz.

Bundaki en büyük başarı ise kendi Milli Ekonomimizi yani ‘Elbirliği Sistemi’ni uyguluyor olmamızdır.

Sizin varlığınızla kıymet bulan elbirliği sistemimiz, yine sizler için çırpınış ve gayretlerini sürdürecektir.

Selam ve Dua ile..

Genel Müdür

*İbrahim Çankar*

# Emin Üstün “İnsan

# yükseldikçe ekonomi yükselir”

*Aslında gönüller mütevazı olacak; Müslüman fakir gibi yaşayacak, fakat zengin olacak. Fakir olan zaten fakir gibi yaşıyor; mühim olan zengin olup fakir gibi yaşamaktır.*



■ Ülkemizde ekonomi ile ilgili bir dalgalanma var. Bununla ilgili olarak genel değerlendirmeniz nedir?

■ Biz, kalkınmakta olan ülkeler içindeyiz. Türkiye'miz de dünyadaki ekonomiye bağımlı; kendimize has bir ekonomi modeli koymadığımız için, dünyadaki dalgalanmalar, ekonomik olarak bizi hızlı bir şekilde etki altına alıyor. Ayrıca ülkemizin stratejik alan olarak bulunduğu bölge itibarıyla, siyasi gelişmelerden de etkileniyoruz. Bu bakımdan Türkiye'nin hızlı bir şekilde kendine özgü bir model geliştirmesi lazım ki yurt dışından gelecek döviz ve yabancı paraya bağlı kalmayalım. Çünkü uluslararası ticarette parayı biz basmıyoruz; parayı basanlar dünyayı organize ediyorlar. Bu bakımdan ülkemizdeki ekonomik dalgalanmalar, biz milli bir ekonomi oluşuncaya kadar devam edecek. Milli ekonomi ne olacak; kendimiz üreteceğiz, milli gelirimizi 10 bin dolardan daha yüksek noktalara çıkaracağız, dışa bağımlılığımızı azaltacağız. Petrole ve doğalgaza verdiğimiz 50 mil-

yar doları daha aşağı rakamlara çekmek için Türkiye'mizde yenilenebilir enerji üreteceğiz. Enerjimizi kendimiz üreteceğiz, tarımımızı ve hayvancılığımızı geliştireceğiz. Ayrıca sanayi ile ilgili ihracata dönük marka mallar yapacağız. O zaman ülkemizdeki bu ekonomik dalgalanmalar da kendiliğinden geçmiş olacak.

■ Ülke ekonomimizin geleceği hakkındaki görüşleriniz nelerdir?

■ Türkiye'de girişimcilik ruhu var. Fakat Türkiye insanı olarak, girişimci olduğumuz kadar yönetici değiliz. Ayrıca Türkiye'de model sıkıntısı da var; Türkiye'ye uygun bir model ortaya koyamıyoruz. Mesela Hollandalılar bir model geliştirmişler; sütçülük, hayvancılık ve peynircilik üzerine ve bu modelle Avrupa'nın bir numarası olmuşlar. Almanlar bir model geliştirmiş; kooperatifçilikte büyük ortaklıklar kurmak suretiyle şimdiki büyük holdinglerin temelini atmışlar, kooperatifçilikle bu noktaya gelmişler. Bu işte maksat, insanların tek başına yapamadığını, daha büyük sermayeler toplamak

maksadı ile birleşerek yapmak. Bu da tabii milletin devleti ile barışması ile mümkün. Artık Türkiye'de millet, devleti ile barışma sürecine girdi. Devletini kendisinden kabul ediyor; kendisini devletin bir ferdi kabul etmeye başladı. Bundan sonra bu problemlerin çözüleceğine inanıyorum.

■ Emin Şirketler Grubu'nun bu süreçteki performansı nedir? Malunuzun kriz dönemleri fırsat dönemleri haline dönüştürülebilir. Bu konudaki çalışmalarınız nelerdir?

■ Biz, Emin Şirketler Grubu olarak, amiral gemimiz Eminevim'de olduğu gibi, diğer şirketlerimizde de elbirliği sistemini uyguluyoruz. Böylece, başta inşaat sektörü olmak üzere, ekonomimize önemli bir katkı sağlıyoruz. Her gün yüzlerce, her ay binlerce insana ev sahibi olma imkanı oluşturarak, müteahhitlerin önünü açmış ve sermaye birikimimizden dolayı da onlara büyük bir fırsat sunmuş, destek sağlamış oluyoruz. Ayrıca yine elbirliği sistemi ile otomobil alma şansı olmayan insanların otomobil almalarını sağla-

yarak, otomotiv sektörünü de desteklemiş oluyoruz. Bunun yanında, Emin Şirketler Grubu olarak, inşaat çalışmalarımız, enerji çalışmalarımız da var; bu enerji daha ziyade güneş, rüzgar ve su enerjisi gibi yenilenebilir enerji. Bunun dışında tarım ve hayvancılıkla ilgili çalışmalarımız da devam ediyor.

■ Yaşadığımız bu global problemlerin, kapitalist sistemin ve gelişmiş ülkelerin uyguladığı ekonomik modellerden kaynaklandığına dönük bir tespit var. Bu konuda ne düşünüyorsunuz?

■ Dünyada tamamen rant ekonomisi var. İnsanlar devamlı olmayan malı, olmayan petrolü, olmayan altını, olmayan senetleri satıyorlar. Dünyada, diyelim ki 75 trilyon dolarlık bir sermaye varsa, 300 trilyon dolarlık da sanal bir sermaye döndürülüyor. Bu döndürülen sanal sermayenin şişkinliği de 75 trilyonluk para ile karşılanmıyor. Dünyada bir sanal dönüşüm var ve bu sanal dönüşümle de devletler başka ülkeleri bir noktada sömürmüş oluyor. Bizim bu sanal ticaretin dışında ger-

çek ticareti yapmamız icap ediyor.

■ İslamî ekonomi modelleri, bu kapitalist modele nasıl bir alternatif uygulama getirebilir?

■ İslamî model, ancak ve ancak Müslüman'ların uygulayabileceği bir şey; kişinin empati yapmayı bilmesi lazım. Komşusu açken kendisi tok olmaması ve iki günü birbirine eşit olmaması lazım. Günümüzde ismen Müslümanlık var; uygulamada Müslümanlığı uygulayamıyoruz, model geliştiremiyoruz. Eğer Müslümanlar, Allah'ın emrettiği şekilde bir model geliştirirlerse; zekatlarıyla, sadakalarıyla toplumun ihtiyaç sahiplerini destekler ve elbirliğiyle yapılamayacak şeyleri yaparlarsa İslami bir model de ortaya çıkmış olur.

■ Bu konuda Emin Grup olarak çözüm önerileriniz var mıdır?

■ Bizim bununla ilgili “Elbirliği” modelimiz var. Bu modeli, köylümüzden şehirlimize kadar her kesim insanımız için uygulamak istiyoruz. Kendi imkanlarımız nispetinde, köylerde

elbirliği modelini geliştirmek suretiyle, köylümüzü tek başına 5-10 tane hayvan ile meşgul olmaktan daha ileri noktalara taşıyacağız. Onların imkânlarını birleştirerek, birlikte daha büyük kazanç elde etmelerini sağlayacak bir model geliştiriyoruz. 200 haneli bir köyde, 200 tane traktör, 200 tane ziraat aleti var. 200 tane insan, 200 tane çocuk meşgul oluyor ve herkesin elinde 5-10 tane hayvan var. Az da bir tarla ile uğraşıyorlar. Halbuki, biz bunu bir şirket bünyesinde birleştirirsek; o insanlar diyelim ki yılda %5 bile kazanmıyorlarsa, yapmış oldukları yatırım ile biz onlara çok ciddi bir kazanç sağlamış olacağız. Üstelik sermayelerini bu şirket ile değerlendirmek suretiyle de onları çok daha rahat ve boş bir hale getirmiş olacağız. Hem de 200 kişinin yaptığı işi 3-4 kişi, 200 traktörün işini de 2 tane traktör yapmış olacak. Böylece hem kurumsallaşma olacak hem de köye geri dönüşler hız kazanmaya başlayacak. Bunların içinden nice gençler çıkacak, bu işlerde çalışacak. Kim bilir belki bu boşa çıkan 200 kişi-





nin içinden de iş adamları çıkacak; bu iş adamları belki 10, belki 100, belki 1000 tane yuvaya ekmek kapısı olacak. Ama şimdi biz onları 5-10 tane hayvan ile meşgul ettiğimiz için düşünme ve üretme fırsatı bulamıyorlar; başka yerleri gezme fırsatı bulamıyorlar. Geçmişteki devlet politikasında, aman insanlar boş kalmasin, 10 tane inek verelim de meşgul olsunlar düşüncesi vardı. Halbuki onların elindeki bu meşguliyetleri almamız ve onları daha iyi işlere yönlendiriyor olmamız gerekirdi. Biz şimdi bunu gerçekleştirebilmek için çaba gösteriyoruz. Modelimize uygun alanlar bulduğumuz ve insanları da buna ikna ettiğimiz takdirde inşallah onlara daha büyük kazanç sağlayacak kazan kazan sistemi ile sermayelerini şirketlerimizde birleştirmeyi düşünüyoruz.

**Tasavvuftaki "Bir lokma bir hırka" anlayışının toplumumuzda yanlış bir algısı var. Bunu ekonomi açısından nasıl doğru yorumlamamız gerekir?**

Müslümanın, komşusu açken

kendisinin tok yatma şansı yok. Afrika'daki insan su bulamıyor, ekmek bulamıyor; biz de burada işi dervişliğe bozarak, biz işte "bir lokma bir hırka" ile idare edeceğimiz dediğimiz zaman, mesuliyet altına girmiş oluyoruz. O, mütevazilik açısından söylenmiş bir sözdür. Aslında gönüller mütevazi olacak; Müslüman fakir gibi yaşayacak, fakat zengin olacak. Fakir olan zaten fakir gibi yaşıyor; mühim olan zengin olup fakir gibi yaşamaktır. Hüner olan zenginliğin içinde bu duyguyu taşımak... Bir hırka yerine bin hırka olacak, bir lokma yerine bin lokma olacak; o bin lokmayı paylaşacağız, bin hırkayı paylaşacağız.

**Dünyada israf ekonomisi var; bunun da ciddi bir problem olduğu aşikâr. Bununla ilgili kanaatiniz ve çözüm önerileriniz nelerdir?**

Yeryüzünde Cenab-ı Hak hiçbir şeyi israf etmiyor. Her şeyin atığı bile gübre oluyor, sanayiye, tarıma, hayvancılığa gidiyor ve hiçbir israfın olmadığını görüyoruz kâinata. Bizler, israf etme hakkına sahip değiliz; bizler, bu

israf ettiğimiz şeylerle, geleceğimizi israf etmiş oluyoruz. Ecdadımızın bizlere bırakmış olduğu bu vatani çocuklarımızı, torunlarımızı daha iyi teslim edemezsek mesul olmuş oluruz. **Ekonominin durumu ile toplumun durumu arasında bağlantı vardır. Bu noktada sizce bugün toplumumuz hangi alışkanlıklarını değiştirmelidir?**

Öncelikle, insanlarımıza düşünmeyi öğretmeliyiz. "Benim ne yapmam lazım?", "Nasıl yaşamam lazım?", "İnsanlara nasıl faydalı olabilirim?" gibi soruları herkes kendine sormalı. Bir kere insan olduğumuzu unutmamamız lazım; insan ile hayvan arasındaki fark şudur ki bizim sorumluluklarımız var. Cenab-ı Hak, bizlere öyle bir beyin vermiş ki; her insanda dünyayı yönetecek kadar büyük bir beyin var. Dünyadan daha büyük bir bilgisayarız biz, beyin olarak... Sorumluluklarımız çok fazla; insanlara sorumluluk vermemiz lazım. Tabi bunun da küçükken eğitim ile başlaması lazım. Büyüklükte, belki bu noktada istenen etkisi olamaz ama

gençlerimizi, çocuklarımızı bu yolla geleceğe hazırlamalı ve vizyon sahibi yapmamız lazım.

**Enerji, otomotiv, savunma sanayinde kullanmış olduğumuz araçların, akıllı telefonların yerleşmesi ile ilgili olarak hükümetimizin ciddi bir desteği var. Şirket olarak, sizlerin de bu konuda epey çalışmaları olduğunu biliyoruz. Bu konuda okuyucularımıza neler söylemek istersiniz?**

Dışarıdan almış olduğumuz ürünleri kendimiz üretmemiz lazım; bununla ilgili olarak da devlet erkânıyla görüşmemiz lazım. Şirketlerimizin, Ar-Ge çalışmalarına da zaman ve para ayırması lazım. Bizlerin, bu topraklardan nice marka şirketler çıkartıyor olmamız lazım ki imalatlarımızı artık kendimiz yapalım. Dünyada nüfusu bugün 1.5 milyara dayanan bir Çin ve önümüzdeki yıllarda 1.5 milyara ulaşacak bir Hindistan var; bu saydığımız ülkeler dünyada çok büyük bir ekonomik müşteri haline geldiler. Biz, bunlara mal satmak için neler yapabiliriz; bunları düşünmemiz lazım.







# KOLEZYUM

— YALOVA —

## Sahneye Çıkıyor

*İsmi kadar tecrübeleri ile de güven veren Eminevim, bu sefer de Kolezyum Projesi ile sahneye çıkıyor.*

Bugüne kadar yapmış olduğu ev ve otomobil teslimatlarıyla 100 bine yakın kişiye ulaşan ve sektöre can veren yegâne firma olan **Eminevim**, yeni projelerini emlak fuarında görücüye çıkardı.

**Emin Şirketler Grubu**, 1991 yılından bu yana hizmet verdiği ülkemizde pek çok önemli sektörde gösterdiği başarılarının yanı sıra, hayallerimiz arasında başköşeyi kaplayan yaşamsal ihtiyaçları da en kolay yoldan gerçekle buluşturuyordu.

İnsanların otomobil ve ev sahibi olmaları noktasında ilkleri başaran **Emin Şirketler Grubu**, kurmuş olduğu elbirliği sistemi ile 100 bin'e yakın ailenin otomobil ve ev sahibi olmalarını en kolay yoldan sağlıyordu.

Otomotiv ile başladığı sektörde; **Eminevim, Emin Enerji, Emin Tarım ve Hayvancılık, Emin Construction** olarak

büyümeye devam eden **Emin Şirketler Grubu**, yeni projeleri ile yine deyim yerindeyse güç istekleri, ulaşılabilir kılıyor.

**Emin Şirketler Grubu**'nun yakın zamanda inşaatına başlayacağı projelerinden bir tanesi Yalova'nın Gaziosmanpaşa mahallesinde bulunmaktadır.

Projemizin Tasarım çalışmalarına Türkiye'nin ileri gelen mimari bürolarından olan Atölye T gurubuyla başlanmış, **Emin Construction** proje geliştirme bölümünün katkılarıyla tamamlanmıştır.

İtalya'nın başkenti Roma'da bulunan ve Vespasianus tarafından M.S. 72. yılında yapımına başlanmış, M.S. 80 yılında Titus döneminde tamamlanan ve Flavianus Amfiteyatrosu olarak da bilinen Kolezyum Arena'dan esinlenerek tasarlanmış olan **KOLEZYUM YALOVA**

projemizde konut ve ticari alanların yanı sıra muhteşem bir peyzajla detaylandırılmış yaklaşık **1.000 m<sup>2</sup>** iç avlu bulunmaktadır.

İlk yapıldığı dönemlerde Kolezyum Arena'da Roma halkı için, eğlenceler düzenlenmiştir. Daha sonra barınma yeri olarak, ticari ve dini amaçlarla da kullanılmış olması, **KOLEZYUM YALOVA** proje için ilham kaynağı olmuştur.

**Kolezyum Yalova Projesi** kasım ayında **CNR Emlak Fuarı**'nda ev sahibi olmak isteyenlerle buluşmuş ve yoğun ilgi görmüştür.

**KOLEZYUM Projemiz:** Yaklaşık 6.000 m<sup>2</sup> arsa üzerinde 21.000 m<sup>2</sup> inşaat alanına sahiptir. Projemizin konut alanında; 36 adet 3+1 daire, 24 adet 2+1 daire, 6 adet 1+1 daire olarak toplamda 66 adet daire vardır. Ticari alan olarak, 14 adet dükkân, 15 adet ofis bulunmaktadır.

Her daireye bir kapalı otopark verilecek şekilde geliştirilen projemizin kapalı yüzme havuzu ve fitness alanları da tasarlanmıştır.

Mimarisi ile sıra dışı olan proje, **Osmangazi Köprüsü**'nün açılmasıyla daha cazip hale gelmiştir. Yüksek teknoloji kullanılarak güzel imkânlar sunan, aile yaşantısına özen göstererek, çocukların da yaşayabileceği uygun bir ortam sağlayan projede, insanların yaşam alanlarını güzelleştirmek için ferah, kullanışlı bir ortam oluşturulmuştur. Ev sahibi olmak isteyenlerin geniş, sağlıklı, güvenilir bir ortamda mutlulukları hedeflenmiştir.





# EMİNEVİM GÖNÜLLÜLÜK SİSTEMİ

Eminevim Destek ve Organizasyon (EDO) biriminin, "Elbirliği Gönüllüsü" ve "Tanıtım Gönüllüsü" olarak iki ayrı kategoride isimlendirilen temsilcilik çalışmaları bulunmaktadır. Aynı zamanda, bir yan kol olarak faaliyet gösteren Hanımlar Kulübü çalışmaları da EDO tarafından yapılmaktadır. Her birinin, kültürel ve ticari anlamda, Emin Şirketler Grubu'na önemli katkıları vardır.

Elbirliği Gönüllüsü olarak adlandırılan kategoride, belirtilen performans kriterlerinin tutturulması halinde, gönüllülere aylık 2 çeyrek altın ödülü verilmekte ve Elbirliği Gönüllüleri getirdikleri kayıt üzerinden de ayrıca ödül kazanmaktadır. Kayıt ödülü, getirilen kayıt üzerinden alınan organizasyon ücretinin (KDV hariç) %10'una denk gelen tutarın o ayki gram altın piyasa-

sı baz alınarak gram altına dönüştürülmesi ile belirlenmektedir. Elbirliği Gönüllüsü, ayrıca getirdiği her 50.000 TL'lik kayıt karşılığında 50 Kulüp Puanı kazanmaktadır. Kazanılan Kulüp Puanlar, 1 yıl boyunca biriktirilebilmekte ve EDO tarafından düzenlenen yurt içi ve yurt dışı gezilerde kullanılabilir. Kulüp Puanları her yıl sonunda sıfırlanmaktadır.

Tanıtım Gönüllüsü olarak adlandırılan kategoride ise Tanıtım Gönüllüleri getirdikleri her 50.000 TL'lik kayıt karşılığında 1 çeyrek altın ödülü ve 50 Kulüp Puanı kazanmaktadır. Kazanılan Kulüp Puanlar, 1 yıl boyunca biriktirilebilmekte ve EDO tarafından düzenlenen yurt içi ve yurt dışı gezilerde kullanılabilir. Kulüp Puanları, her yıl sonunda sıfırlanmaktadır.



Bir yan kol olan Hanımlar Kulübü çalışmaları çerçevesinde ise üye olunsun ya da olunmasın her hafta hanımlar için özel eğitimler düzenlenmektedir. Özellikle çağımızın büyük sorunlarından, hatta en önemli sorunlarından biri olarak nitelendirebildiğimiz iletişimsizlik sorununa çözüm sunabilmek adına, Psikoloji alanında çok değerli bir eğitmen olan Rabia Laçın ile hanımlar-beyler arasındaki iletişim ile aile içi iletişimi konu alan seminerler gerçekleştirilmektedir. Ayrıca el işi eğitimlerinin yanı sıra Suriye'li bir öğretmen olan Muhammed Cuma'nın vermiş olduğu Arapça kursu da hayata geçirilen etkinliklerden bazılarıdır.

Genel olarak yorumlandığında; geçmiş olduğumuz

dönemlerde temsilcilik birimi aracılığıyla Umre, Kudüs, Balkanlar, Kıbrıs, Fas gibi birçok organizasyona temsilciliklerden kişiler gönderilmiş ve yeni ismi ile birlikte temsilcilik kavramının olumlu anlamda çok daha farklı bir boyuta taşınması sağlanmıştır.

Emin Şirketler Grubu, yeni kaydolun müşterilerine ekstradan "Hoş Geldin" puanı vererek, ileride tanıtım gönüllüsü olma konusunda teşvik etmektedir. Böylece üyeler, puanlarını biriktirerek hem primlerini alıyor hem de yurt içinde ve dışında tatil fırsatı yakalamış olmaktadır.

## Puan Tablosu ve Puanlara Göre Tatil Gezisi Fırsatları

	<b>Yurtiçi Turları - 250 Puan</b>		<b>Kudüs Turları - 1150 Puan</b>
	<b>Kıbrıs Turları - 500 Puan</b>		<b>Fas Turları - 1750 Puan</b>
	<b>Balkan Turları - 1000 Puan</b>		<b>Umre - 2000 Puan</b>



**Eminevim Destek ve Organizasyon:**  
Zühtüpaşa Mah. Fahrettin Kerim Gökay Cad.  
No: 36 Ziverbey / Kadıköy / İstanbul  
Tel: 0216 349 90 53



# İşaret Dili Okulu

Her Yeni Kelime Yeni Bir Hayattır  
Sen Sus Ellerin Konuşsun

Bilinmektedir ki toplum içerisinde her insan eşit hak ve özgürlüklere sahiptir. Ve bunun devamlılığının sağlanması da başta devlet yetkilileri olmak üzere tüm insanlığın sorumluluğundadır. Her insan eşit hak ve özgürlüklere sahip olarak dünyaya gelse de kimi zaman doğuştan ya da sonradan geçirmiş olduğu bir kaza ya da hastalık sonucu duyma, konuşma yetisini kaybedebilmektedir. Kimi insan imtihan içine doğarken kimileri hayatın içinde farklı basamaklarda imtihana tabi tutulmaktadır. Doğuştan, çeşitli genetik bozukluklar sonucu ya da geçirilen bir kaza sonucu bir takım sıkıntılar yaşayan bu insanların var olduğunu toplum bazen unutamamakta ve görmezden gelmektedir. Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK) 2010 Sağlık Araştırması'nda, Türkiye'de işitme cihazı kullanarak yaşamlarını sürdüren insanların oranı toplam nüfusun %3,7'sini; işitme cihazı kullanamayacak derecede işitme kaybı olanların oranı da %0,1 düzeyinde olarak açıklanmıştır. Bu oranlar yaklaşık 3 milyon insanda işitme engeli olduğunu göstermektedir. Bu oranlar göze alındığında, herkesin birlikte yaşadığı bu dünyada engelli bireylerin de var olduğu bilinci içerisinde, "Neler yapabiliriz?"

sorusunu toplum kendine sormalı; daha mutlu bireyler, daha huzurlu bir toplum olmak adına bu noktada çalışmalar gerçekleştirmelidir. 'Bizler gibi duyguları olan, hisleri olan, kırgınlıkları olan, dili ile konuşamasa da ellerini kullanarak aslında bizler gibi konuşan insanlara nasıl daha yakın, nasıl ötekileştirmeden hayatın içinde var edebiliriz?' toplum içerisinde yaşayan herkesin düşünmesi lazım.

Bu düşünceyle Emin Şirketler Grubu'nun bünyesindeki Elbirliği Hanımlar Kulübü, İşaret Dili Okulu eğitimi vermektedir. Hanımlar Kulübü sorumlusu Emine Akşit'in, bir televizyon programında tanıklık ettiği engelli bireylerin ötekileştirildiğine dair sahnelerden ciddi rahatsızlık duyması sebebiyle, Merve Berber'e önerisiyle 16 Ekim 2016 tarihinde açılan okul, engelli kişilere yardımcı olmak, toplumda daha duyarlı bireylerin yetişmesine katkı sunmak gibi amaçlara hizmet etmektedir. Aynı zamanda hanımların sosyal yaşamda daha aktif hale gelmelerini amaçlayan okul, hanımların kabiliyetlerini geliştirmelerine yardımcı olmayı, daha bilinçli kişilerin yaşama katılımlarını sağlamayı da hedeflemektedir. Her



[/izedo\\_hanımlarkulubu](https://www.instagram.com/izedo_hanımlarkulubu)

geçen gün daha fazla talep gören okul toplamda 50 kişiye eğitim vermektedir.

**İşaret Dili nedir?** İşaret dili, işitme veya konuşma engellilerin aralarında iletişim kurabilmek için el hareketlerini, yüz mimiklerini ve bir bütün olarak vücut dilini kullanarak oluşturdukları sessiz, görsel bir dildir. İşaret dili sözcük, deyim ve düşüncelerin el, yüz ve beden hareketleriyle karşılığının ifade edildiği bir iletişim yöntemidir.

Emin Şirketler Grubu Elbirliği Hanımlar Kulübü'nün İzmir Şubesi tarafından oluşturulan okulda, Deren Kaya eğitmen olarak dersler verirken, çalışmaların devamı ve daha çok kişiye ulaşması adına da Emin Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Üyesi Merve Berber'in katkılarının yanı sıra Hanımlar sorumlusu Emine Akşit, Özkaya çalışmalarına kesmeden etmektedirler.

Kulübü  
Sevcan  
hız  
devam







# Bu meydan, er meydanı!

Faizsiz kampanyaları ile ülkemiz insanının hayallerini gerçekle buluşturan **Emin Şirketler Grubu**, şirket içerisinde düzenlediği organizasyonlarla da personel motivasyonunu en üst düzeyde tutarak; birliktelik duygusunu, sözde değil özde yaşatıyor.

Yeni yılla beraber yepyeni projelerini de hayata geçiren **Emin Şirketler Grubu**, ekibimiz arasına tatlı rekabet getiren bir kampanyanın da sonuçlarını paylaştı.

2016 yılı Nisan ayı süresince devam eden **Er Meydanı Kampanyası** ile farklı heyecanlara ortak olan **Emin Şirketler Grubu**, bu kampanyayla **KIRKPINAR AĞASI** olan bölge müdürünü belirledi.

Konuya ilişkin verilen bilgilerde, bu heyecanlı kampanyada önce şubelerimiz son 6 aylık prime esas cirolarına göre sıralandı. Ardından en üstte yer alan şubeden başlamak üzere, (kendi bölgesinden olmamak kaydıyla) bir altındaki şubeyle eşleştirmeler yapılarak; bölgeleri farklı olan 34 adet müsabaka için eşleşme sağlandı. **BAŞ, BAŞALTI, DESTE BÜYÜK BOY, DESTEK KÜÇÜK BOY, TOZKOPARAN** boylarında gruplandırılan bu karşılaşmalar, geçen günlerde sonlanırken, ortaya çıkan sonuçlarda ilginç istatistik rakamlar da ortaya çıkıyordu.

Nisan ayı boyunca devam eden ve şubelerimizde büyük bir heyecan oluşturan **Er Meydanı Kampanyası** Nisan

ayı cirolarının keskinleşmesiyle beraber sonuçlandı. Ay boyunca el değiştiren Kırkpınar Ağalığı sonuçların keskinleşmesiyle birlikte 6 şubesinin 6'sı da eşleştiği şubeleri ciroda geçerek başarılması zor bir sonuca imza atan **Doğu Bölge Müdürümüz Duran Ateş** tarafından kazanılmış oldu.





*“Kiracı komşumla aynı parayı elden çıkartıyoruz; aradaki fark ben kendi evime ödüyorum.”*

*“Çok eskiden Moral FM’de, Emin abiyi dinlemiştim. Hemen Bursa şubesine gidip detaylı bilgi aldım. Birazcık peşinat için paraya ihtiyacım vardı. Eşten dosttan harıl harıl borç para aradım. Çok zor da olsa bir miktar borç buldum. Yüzde 40 peşinatla sisteme dahil oldum. Bana kurada çıkmadı..”*

Saygıdeğer Eminevim Ailesi...

Hepinize merhaba...

Ben Bursa'dan Yalçın Yılmaz;

Eminevim'e üye olarak 80 ay vadeli sisteme girdim. 2009 yılına kadar babaannemden kalma harabe bir evde oturuyorduk. Sonra rutubetten sağlığımız bozuldu; kiraya çıktık, çünkü dar gelirli olarak ev alacak paramız, birikimimiz yoktu. Fakat kiradaki evlerde kalitesiz ve masraflıydı. Malum evsahipleri de kiracının sadece parasını sever. Bu ev alma işine bir çare bulmalıyım, ben dar gelirli bir vatandaş olduğumdan kira, fatura, çarşı, pazar derken hiç para kalmıyordu. Bu bir ömür böyle gidemezdi diye kara kara düşünüyordum.

Çok eskiden Moral FM’de, Emin abiyi dinlemiştim. Hemen Bursa şubesine gidip detaylı bilgi aldım. Birazcık peşinat için paraya ihtiyacım vardı. Eşten dosttan harıl harıl borç para aradım. Çok zor da olsa bir miktar borç buldum. Yüzde 40 peşinatla sisteme dahil oldum. Bana kurada çıkmadı ama 14'üncü ayın sonunda teslimatı aldım. O arada bir sıfır daire bulmuştum 70 bin TL'ye. Tabii ki de 3 yıl kirada kalarak taksit ödemek zor olsa da 2013 yılının ocak ayında kendi evime geçince rahatladım. Taksitleri kira öder gibi ödüyorum. Yandaki komşum kiracı, onunla aynı parayı elden çıkartıyoruz;

aradaki fark ben kendi evimi ödüyorum. Cenab-ı Allah ihtiyacı olan tüm kardeşlerimize kolayca, hayırlısıyla yani harama faize bulaşmadan ev alabilmeyi lütfetsin!

Vesile olduğu için Eminevim'e ve destekleyenlere çok teşekkür ederim. Allah razı olsun.

Bu yazıyı okuduktan sonra Eminevim'i rahatlıkla tavsiye edeceğinize inanıyorum, neden mi?

Çünkü ben iki göz görmez, kulakları az işiten, engelli bir kardeşinizim. Ben aldıysam Allah'ın izniyle dar gelirli de olsa sağlıklı insanlarımız haydi haydi alırlar.

Dua eder, duanızı beklerim. Allah'a emanet olun.

**Dipnot:** Biz bu işi halledince olumlu olumsuz tepkiler aldık. Kimi "Nasıl güvenip onca parayı verdiniz? Şu kadar şirket battı!" derken, kimi de "Biz bunca yıl çalışıyoruz sağlıklı halimizle ev alamadık sen özürülü halinle nasıl üstesinden geleceksin?" dedi.

Kimi de "Abi, bu işin yolunu bize de göster biz de ev sahibi olalım" derken kimi de "Maşallah Yalçın abi vesilenle biz de ev almayı düşünüyoruz, boşu boşuna kirada sürünmenin bir anlamı yok, en azından yatırım yapmış oluruz" dediler.





“ 25 yılın tecrübesiyle ülke genelinde önemli teslimat sayısına ulaşan Emin Grup, adı gibi “emin” adımlarla sürdürdüğü büyümesini, yine sizlerden aldığı destekle devam ettiriyor. ”

Bugüne kadar 100 bine yakın aileyi ev ve otomobil sahibi yapan **Emin Şirketler Grubu**, her ay düzenlediği çekilişler ile de müşterilerinin yüzlerinde hayran bırakan sevinç izleri oluşturuyor.

130 bini aşan kayıtlı müşterisi ile 25 yıldır sektöre hizmet veren Emin Grup, geçen ay bin 262 iştirakçisini ev ve araç sahibi yaptı.

Geçen ay itibarı ile toplamda 69 bin 260 kişi araç, 27 bin 172 kişi ise konut sahibi olurken; ülke genelinde önemli bir teslimat sayısına ulaşan **Emin Grup**, adı gibi “emin” adımlarla ilerleme ve büyümesini yine sizlerden aldığı destekle devam ettiriyor.

Her ay noter huzurunda **Eminevim Sefaköy Milsan Tesisleri**'nde yapılan sıra tespiti kuraları yoğun bir katılımı gerçekleştiriyor.

Aralık ayında yapılan teslimat sırasının belirlenmesi çekilişi 69 farklı grupta toplam 5 bin 90 iştirakçi katıldı. Bu heyecana ortak olmak isterseniz, çeşitli ikram ve sürprizlerin de sunulduğu çekiliş günümüze sizleri de bekleriz.

Türkiye'de ve dünyada bir ilki gerçekleştiren **Elbirligi Sistemi**; faiz ödemedi, kişinin bütçesine göre dilediği yerden, istediği gayrimenkulü alabilmesini sağlıyor.

Taksit sayısının yarısına kadar yapılan sıra tespit çekilişlerinde, her ay her gruptan bir kişi gayrimenkul ya da aracını alır. Vade ortasına kadar çekilişte evi henüz çıkmamış kişiler, daha fazla bekletilemez ve tamamının evi taksit sayısının ortasında teslim edilir. Yani hiç kimse taksit yarısından sonrasını beklemez.

En son alan kişi, taksit sayısının yarısında evini alır. Belirlenen kesin teslim tarihinde ev teslim edilir. Daha sonra müşteri, kalan taksitleri sabit bir şekilde, kendi evine geçerek öder.

İmece ve yardımlaşma prensibi ile oluşturulan **Eminevim Sistemi**'nin bir adı da **Elbirligi Sistemi**'dir. Her ay havuzda toplanan parayla, noter huzurunda yapılan sıra tespiti sonucu, nasibi gelen kişiye ev alınır.

Tüm Türkiye'ye ulaştığımız ve özünde yatan yardımlaşma marifetiyle arzu edenlerin ev ve araç hayallerini gerçeğe dönüştüren **Elbirligi Sistemi**'ne sizleri de bekliyoruz.

# SİZLERİ DE ARAMIZDA GÖRELİM!

Yüzlerdeki tebessümler en büyük desteğimiz...







# 79 Milyon için, 30 Kurşun

*“De ki Ömer size bir vatan bıraktı.  
Çekinmeden bu vatan bizim diyebilirsiniz.  
Çünkü bedelini ödedim. Otuz kurşun yedim.”*  
Dursun Ali Erzincanlı

15 Temmuz Darbe Girişimi'nin seyrini değiştiren asrın kahramanlarından Şehit Ömer Halisdemir, 1974 yılında Niğde'nin Bor ilçesine bağlı Çukurkuyu beldesinde dünyaya geldi. Çocukluğunu doğduğu beldede geçiren, okul sonrasında Çukurkuyu'da çobanlık yapan Şehit Ömer Halisdemir, Niğde Endüstri Meslek Lisesi Makine Bölümü'nde okudu. Fakat Şehit Ömer Halisdemir'in asıl hayali askerlikti. Ve 1993 yılında askere gittikten sonra da üniformayı üzerinden bir daha asla çıkarmadı. Askerliğini bitirdikten sonra uzman çavuş olarak orduya katılan Şehit Ömer Halisdemir, 1996'da Özel Kuvvetler Komutanlığı'nda göreve başladı. Başarılı ve iyi bir asker olan Halisdemir, 1999'da ise astsubaylığa terfi etti. Babasının “Şerefle yaşa, büyüğüne saygılı, küçüğüne şefkatli ol” nasihatını kendine şiar edinen kahraman Şehit Ömer Halisdemir'in Hatice Halisdemir ile olan evliliğinden Elifnur ve Doğan Ertuğrul adlarında iki çocuğu vardır.

Tarih 15 Temmuz 2016... Görevi başındaydı Ömer Halisdemir. Sıkıntılıydı. O akşam babası Hasan Hüseyin Halisdemir'i aramış, “Baba içimde bir his var... Ağır bir his... Üzerime çok ağırlık çöktü.” demişti. Babası da “Oğlum dikkatli ol, tedbirli ol. Allah muhafaza bir şeyler

olabilir!” diye telkinlerde bulunmuştu. Ömer Halisdemir bu telkinlere “Baba çok hisliyim, şiddetleniyorum” diye karşılık veriyordu. Sonrasında telefonu çaldı. Arayan komutanı Zekai Aksakallı; Semih Terzi'nin cuntacı olduğunu, Özel Kuvvetler Komutanlığı'nı ele geçirmek için yola çıktığını söyledi. “Senden son bir görev isteyeceğim” dedi. Terzi'yi öldürmesini emretti. Görevin sonunda şehit olmak vardı; komutanının dudaklarından kahraman askere son bir söz dökülüyordu: “Hakkını helal et Ömer!”. Ömer Halisdemir ise hiç duraksamadan cevabını veriyordu: “Emriniz başım üstüne. Hakkım helal olsun!”. Aksakallı Paşa'dan almış olduğu emri gerçekleştiren Halisdemir, Terzi'ye sığıttığı iki kurşunla sadece o gecenin değil, bir ülkenin ve hepimizin kaderini değiştiriyordu.

Ömer Halisdemir, yetiştiği ortam, aile terbiyesi, samimiyeti, asil ve unutulmaz duruşu ile 15 Temmuz 2016 tarihinde Türkiye Cumhuriyeti Devleti'nin ve Türk Milletinin bekasına yönelik yapılan hain kalkışmayı önlemek için canını çekinmeden feda ederek, tarih sayfalarında bu ülkenin yetiştirdiği en büyük kahramanlardan biri olarak yerini almıştır. Bu duruşu ile büyük bir kahramanlık örneği sunmuş olan Şehit Astsubay Kıdemli Başçavuş Ömer



Halisdemir, 15 Temmuz darbe kalkışmasının seyrini değiştirmiş ve demokrasinin temsili haline gelmiştir.

Merhum Mehmet Akif Ersoy'un:

“Arkadaş! Yurduma alçakları uğratma sakın;  
Siper et gövdeni, dursun bu hayasızca akın.”

dizelerini ömrüne nakış nakış işleyen, 15 Temmuz darbe kalkışmasının önlenmesindeki önemli isimlerden biri olan Kahraman Şehit Ömer Halisdemir, 1999 yılında Piyade Astsubay olarak katıldığı Türk Silahlı Kuvvetleri bünyesinde, yurt içinde ve yurt dışında pek çok görevde bulundu. Darbe kalkışmasına ilk kurşunu sıkarak canı pahasına kahramanca bir duruş sergileyen ve çok kritik bir noktada, çok kritik bir müdahaleye imza atan Astsubay Kıdemli Başçavuş Halisdemir, 15 Temmuz'da cuntacı askerler tarafından şehit edildi.

Tüm sözler tek bir kelimeye çıktı o gece: 'VATAN'.

Muhakkak ki inananlar için zafer vardı.

Milletimiz inandı, dayandı ve kazandı.







## O Hayallere **EMİN** Umutlar!

Çeyrek asırlık birikiminin getirdiği güven ve tecrübe ile hayalleri gerçeğe kavuşturan **Emin Şirketler Grubu**, hemen her ay faaliyete sunduğu yeni şubeleri ile de hizmet halkasını genişletiyor.

İnsanımızı faizsiz bereketli satışlar ile tanıştıran **Emin Grup**, son olarak **Arnavutköy** sakinlerini de bereketli sistemden nasiplendirebilmek için burada oluşturduğu şubeyi hizmete sundu.

**Küçükçekmece Sefaköy**'de ise **Milsan** yerleşkesindeki şubesinden sonra ikinci şubeyi **Halkalı Caddesi**'nde **Arel Üniversitesi** yakınında açtı.

Her ay bin'in üzerinde aileye ev ve araç teslimi gerçekleştiren **Emin Şirketler Grubu**, iki şubesinde de faizsiz satış uygulamasını barındıran elbirliği sistemi ile; nasibi olanların kazanımlarına vesile olacak.

“**KÜÇÜK OLAN HER ŞEY BAŞARI İLE BÜYÜR VE BİZLER KOCAMAN BİR AİLEYİZ...**”

”



EV SAHİBİNİZLE VEDALAŞMANIN

# VAKTİ GELDİ

Adınızı, soyadınızı, il ve ilçenizi yazıp SMS gönderin biz sizi arayalım.

0506 108 36 46



“Şubemizi gezelim, sistemi öğrenelim”



“  
*Adana köprü başı  
Otur saraya karşı  
Gel beraber gezelim  
Dosta düşmana karşı.*  
”

Selahattin Sarıkaya'ya ait TRT Repertuarında yer alan ve Halil Atılğan'ın derlemesi ile dinlenilesi bu bilindik eser; farklı tınları ile de müzikseverlerin gönlünde taht kurmuştur.

Çeyrek asırlık tecrübesi yanında önemli proje ve organizasyonlara attığı imzalar ile de ülkemiz insanının gönlünde başköşeyi alan Emin Şirketler Grubu, takdirlik başarılarını ekip birlikteliği ile de adeta taçlandırıyor.

Elbirliği Sistemi üzerinden on binlerce insanımızı ev ve araç sahibi yapan **Emin Grup**, ülke geneline ulaştırdığı çalışmalar ile de göz dolduruyor.

Ülkemizin en kalabalık illeri arasında yer alan Adana şehrinde iki farklı şube ile hizmet veren şirketimiz; çalışma azmini tatil günlerinde de devam ettiren personelimizle bilgilendirdiği misafirlerinin hayallerini gerçeğe çeviriyor.

Adana Türkiye'deki altıncı büyük metropolitan alan olup ülkenin önde gelen bir ticaret ve kültür merkezi olarak bilinmektedir.

Seyhan ve Ceyhan nehirlerinin deltasında verimli sulak arazide kurulu **Adana**'nın tarihi, coğrafi konumu nedeni ile M.Ö. 6000 yıllarına kadar uzanmaktadır.

Tarihi araştırmalardan elde edilen bilgilere göre; **Yontma Taş Devri**'nden bu yana yerleşim yeri olan Adana'da da çalışmalarını devam ettiren **Emin Şirketler Grubu**, bölge insanımızı faizsiz satışlarla buluşturuyor.

**Bölge Müdürü Hüseyin Karakoç**'un tecrübeleri ışığında **Çukurova** ve **Seyhan** şehirlerinde faaliyetlerini sürdüren ekibimiz; yoğun gayret ve şevkle ilerlemeye devam ediyor.

Şirket kurucumuz ve **Yönetim Kurulu Başkanımız Emin Üstün**'ün geçen günlerde ziyaret ettiği bölge şubelerimiz; görsel sunum, iç dizayn ve personelin misafirlere gösterdiği samimi ilgi ve sıcak diyaloglar nedeniyle bu ayın “**Takdirlik Şubesi**” unvanını almaya hak kazanmıştır.

Arkadaşlarımızı tebrik ediyor, heyecan ve azimlerinin artarak devam etmesini temenni ediyoruz.

# Herkes Ev Sahibi Olsun Diye...

**25**  
YILIN  
GÜVENCESİYLE

25 yıldır sağladığımız güvenceyle, Türkiye'nin neresinde olursanız olun, hayaliniz olan eve faiz ve peşinat ödemededen kendi belirleyeceğiniz taksitlerle sahip olun! Hayalinizdeki eve sahip olmak için hemen çağrı merkezimizi arayın ya da şubelerimizi ziyaret edin. Unutmayın, Eminevim ile bugüne kadar 100bin aile ev ve araç sahibi oldu.

Adınızı, soyadınızı, il ve ilçenizi yazıp  
SMS gönderin biz sizi arayalım.

0506 108 36 46

**EMİNEVİM**  
Ev almanın en kolay yolu

f t w i /Eminevim

www.eminevim.com.tr

**444 36 46**



# YENİ DEĞİL, TAM 25 YILDIR!

“  
**100 BİN  
MUTLU  
AİLE**  
”

TÜRKİYE’NİN HER YERİNDE EV VE ARAÇ SAHİBİ OLDU.



**EMİNEVİM**  
Ev almanın en kolay yolu

**444 36 46**